

АНАЛИЗ ОТЧЕТНОСТИ



ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ
НТЦ ЕВРОВЕНТ

6 месяцев 2023



**ООО «НТЦ Евровент»
расширил клиентский портфель
и увеличил выручку на 63% к АППГ**

Ключевые финансовые показатели

6 мес. 23 | 6 мес. 22

Уже за первые 6 месяцев работы 2023 года эмитент расширил клиентский портфель общей суммой контрактов на 600 млн руб.: с 13,5 млрд руб. на конец 2022 г. до 14,1 млрд руб. на отчетную дату. Такого впечатляющего результата удастся достичь за счет адресного подхода к каждому из клиентов.

Выручка компании за 6 месяцев 2023 г. составила 502,6 млн руб., увеличившись на 63% к АППГ. Аналогичная ситуация наблюдается и по всем показателям прибыли. Такой существенный рост удалось достичь за счет наращивания клиентского портфеля и его диверсификации, и объемов реализованной продукции, соответственно: в отчетном периоде эмитенту удалось реализовать 1 142 единицы продукции (вентиляционные установки, шкафы управления, смесительные узлы) против 329 единиц того же периода прошлого года.

ВЫРУЧКА

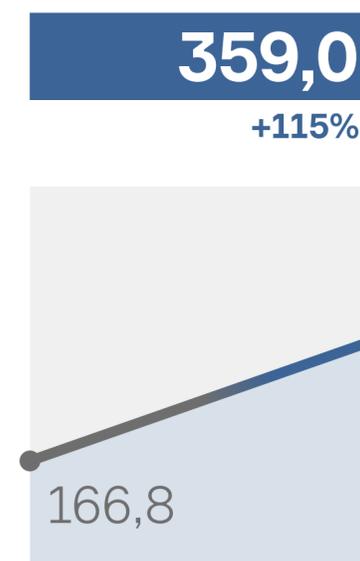
млн руб.



6 мес. 22 | 6 мес. 23

ВАЛОВАЯ ПРИБЫЛЬ

млн руб.



6 мес. 22 | 6 мес. 23

ЕБИТДА LTM

млн руб.



6 мес. 22 | 6 мес. 23



Показатели долговой нагрузки

6 мес. 23 | 6 мес. 22

Долговая нагрузка у эмитента за последние 12 месяцев не претерпела изменения и представлена только облигационным займом на остаточную сумму в 37,7 млн руб. Показатель долговой нагрузки Финансовый долг/ЕБИТДА LTM в отчетном периоде равен 0,08х, т.е. текущего операционного потока компании более чем достаточно для обслуживания своих обязательств.

**ФИНАНСОВЫЙ
ДОЛГ**
млн руб.



**ФИНАНСОВЫЙ
ДОЛГ/ЕБИТДА LTM**



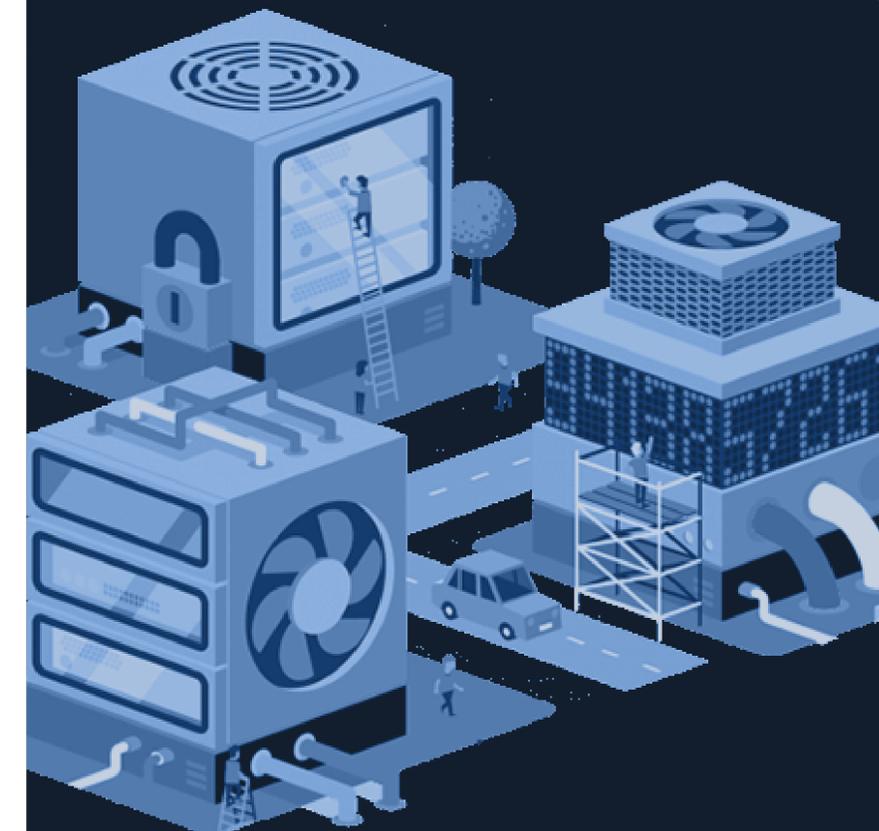
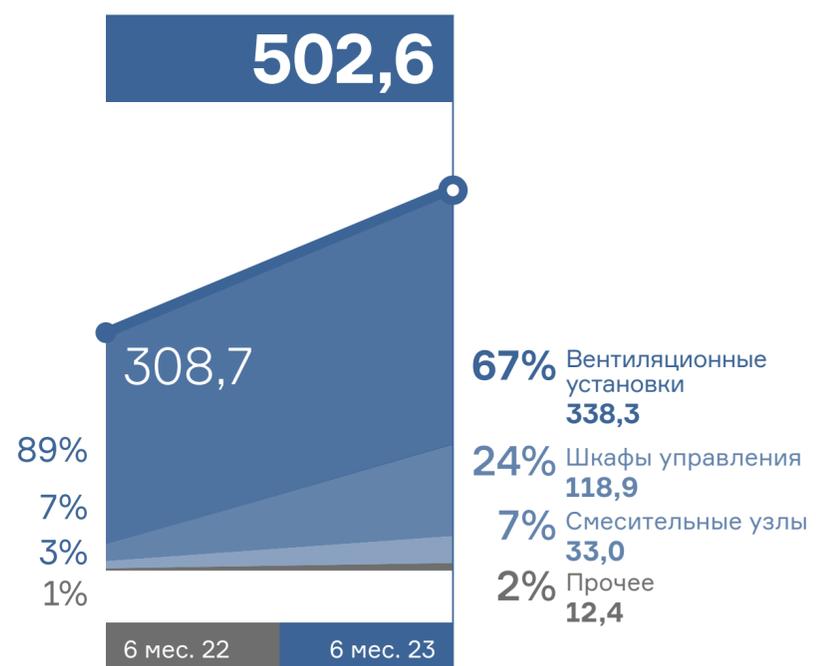
Структура выручки по группам реализованных товаров

6 мес. 23 | 6 мес. 22

ООО «НТЦ ЕВРОВЕНТ» продолжает специализироваться на производстве уникального промышленного оборудования для фильтрации, нагрева, охлаждения, увлажнения, осушения воздуха по трем ключевым коммерческим направлениям: нефтегазохимическая отрасль, государственные корпорации и сложные промышленные объекты, а также оборудование для частных заказчиков (ритейл, ТЦ). Диверсификация заказчиков, а также увеличение доли госзаказов, привели к изменению в структуре выручки.

ГРУППЫ ТОВАРОВ

млн руб.



Показатели рентабельности

6 мес. 23 | 6 мес. 22

Все показатели рентабельности ООО «НТЦ Евровент» продолжают оставаться на высоком уровне. При этом отмечается их рост в отчетном периоде не менее чем на 16 п.п. Достичь этого удалось благодаря существенному наращиванию клиентского портфеля. А при наличии собственной производственной площадки и инженерного состава, эмитенту удастся оптимизировать затраты.

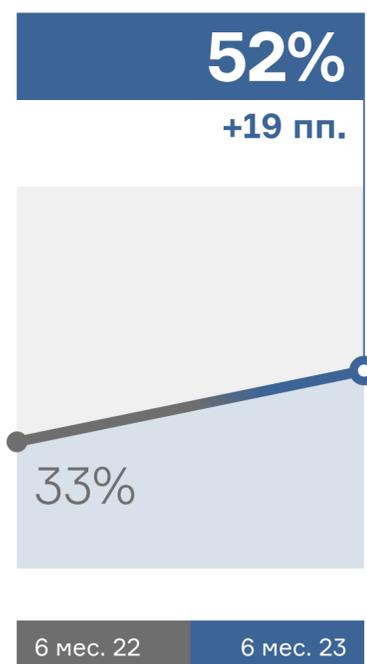
В 2023 году эмитент планирует продолжить наращивать портфель запроектированных объектов по всем трем направлениям бизнеса (нефтегазохимическая отрасль, государственные корпорации, ритейл), обеспечивая максимальную диверсификацию производства. На 30.06.2023 г. текущий портфель проектов составил 14,1 млрд рублей.

Объем заключенных контрактов позволит обеспечить высокую загрузку производственных мощностей до конца года. Эмитент работает с заказчиками напрямую, создавая индивидуальные проекты под каждого из них.

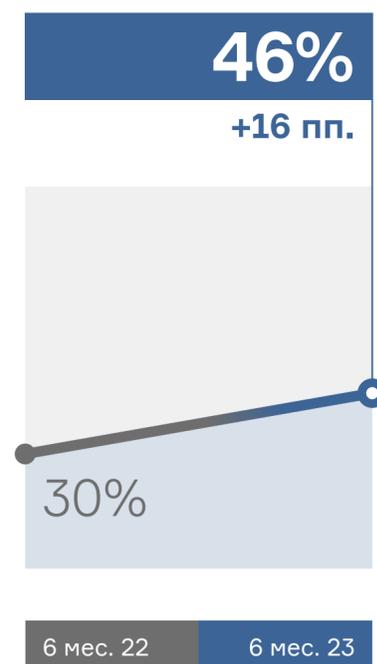
ВАЛОВАЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ



ОПЕРАЦИОННАЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ



РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ





ООО «Юнисервис Капитал»
Россия, 630099, Новосибирск,
ул. Романова, 28, 5 этаж

ОТДЕЛ ПО РАБОТЕ С КЛИЕНТАМИ
info@uscapital.ru
+7 (383) 349-57-76

ОТДЕЛ ПО СВЯЗЯМ С ОБЩЕСТВЕННОСТЬЮ
Артём Иванов
as@uscapital.ru
+7 (383) 349-57-76, доб. 209

