



анализ отчетности

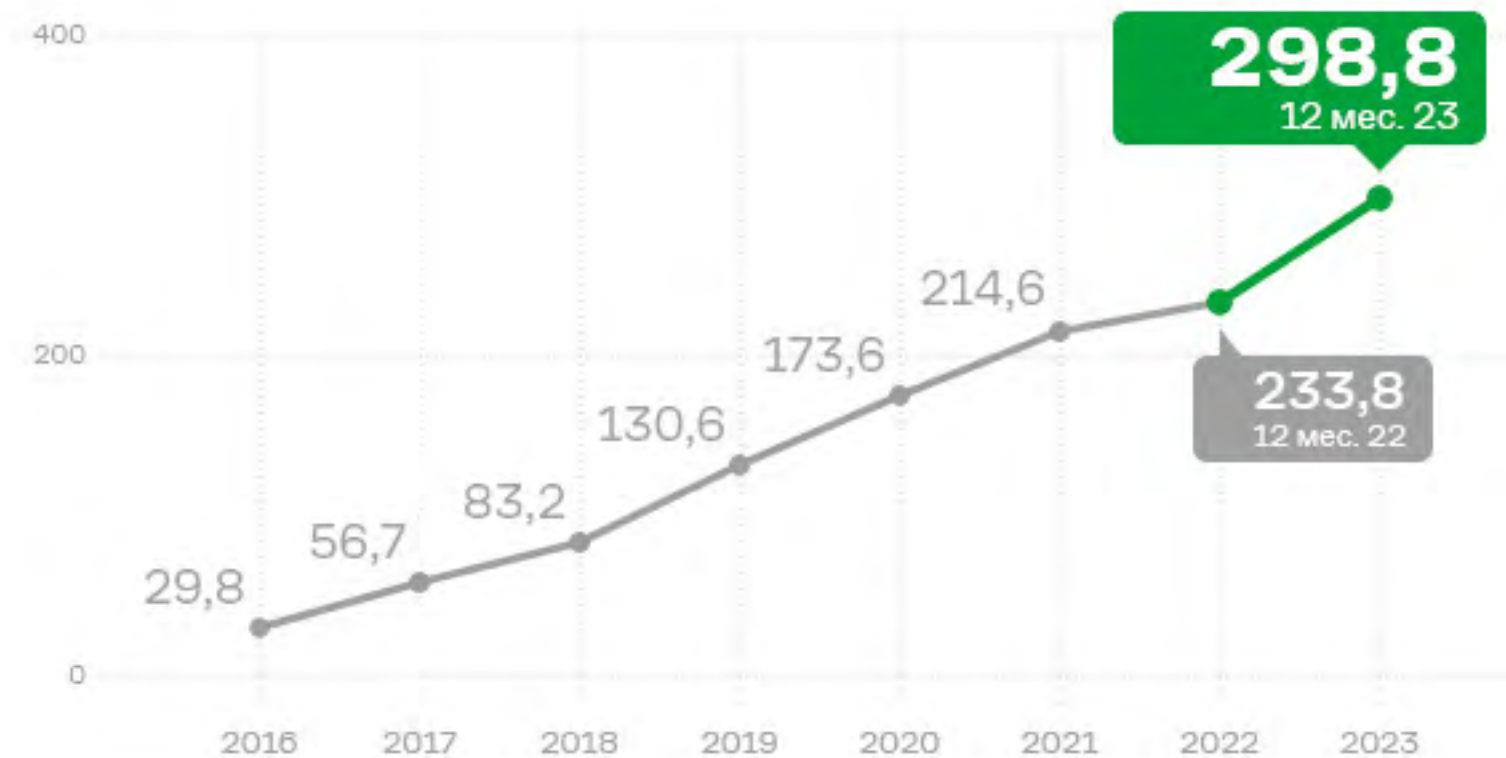
ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ
«СДЭК-Глобал»

12 месяцев 2023

Динамика количества отправок (накладных)

12 мес. 23 | 12 мес. 22

Количество отправок
тыс. шт./сутки



анализ
отчетности

2

СДЭК: выручка эмитента за 12 месяцев 2023 года увеличилась на 36,4% к АППГ

ООО «СДЭК-Глобал» оказывает услуги по доставке грузов различным категориям клиентов, а именно: корпоративным клиентам, интернет-магазинам, частным клиентам. Офисы компании и партнеров расположены в 37 странах мира. Количество активных клиентов в 2023 году составило порядка 9,3 млн, а количество отправок превысило 109 млн. Об итогах финансово-хозяйственной деятельности за 2023 – в материале.

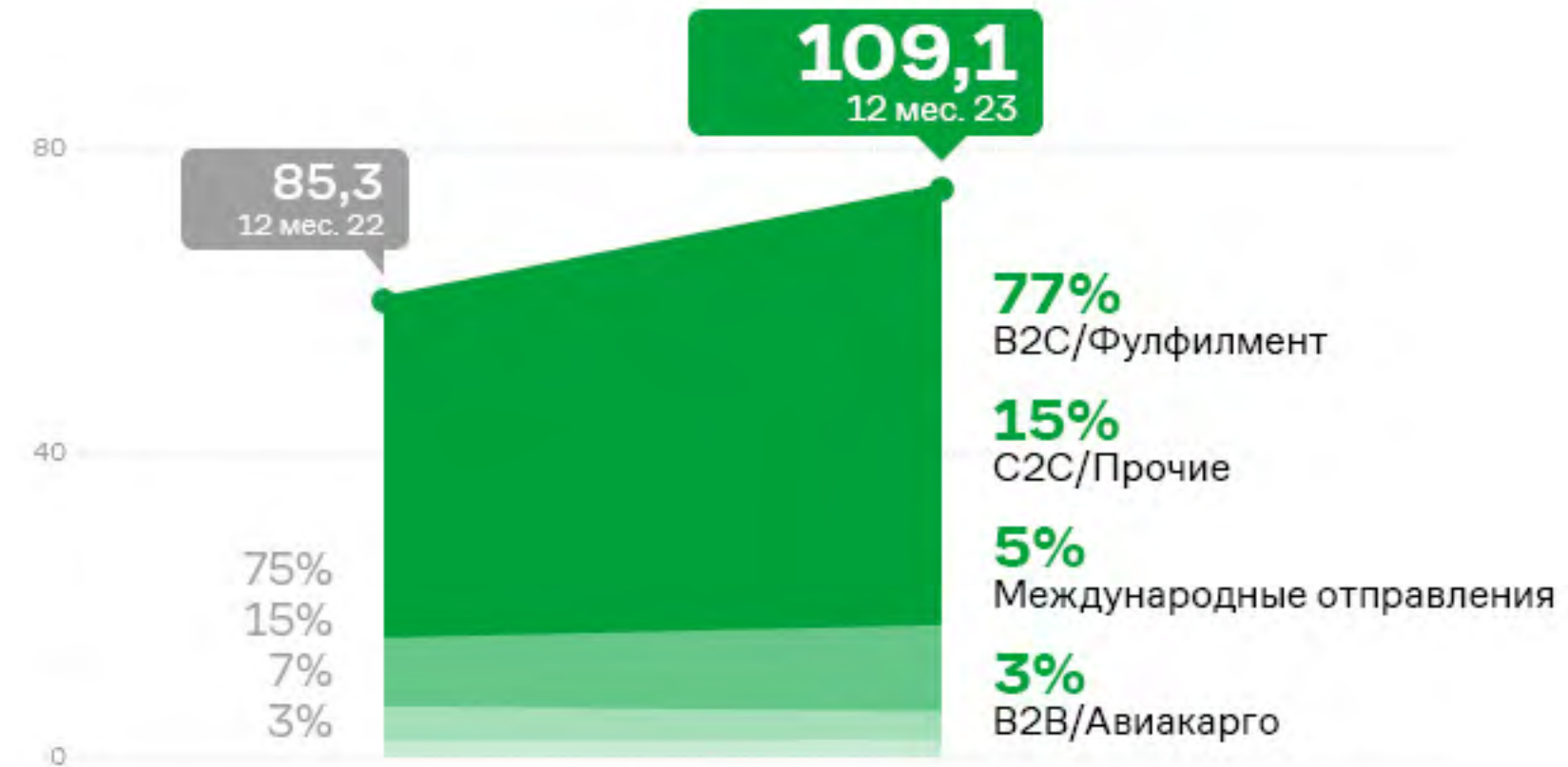
Платформа «СДЭК» объединяет 4 754 пунктов выдачи заказов (ПВЗ)/офисов по всему миру, которые работают как единая система. Также компания активно развивает сеть постаматов – по состоянию на 31.12.2023 г. их количество составило 3 874 шт. Общее количество ПВЗ и постаматов по итогам года — 8 628 шт. Количество активных клиентов в 2023 году — 9 268 664, количество отправок — 109 069 577.

Развитие эмитента продолжает позитивно отражаться на операционных показателях сервиса СДЭК – ежесуточное количество отправок по итогам 2023 года существенно возросло.

Доли в выручке сервиса по направлениям

12 мес. 23 | 12 мес. 22

Количество отправок сервиса
млн шт.



анализ
отчетности

3

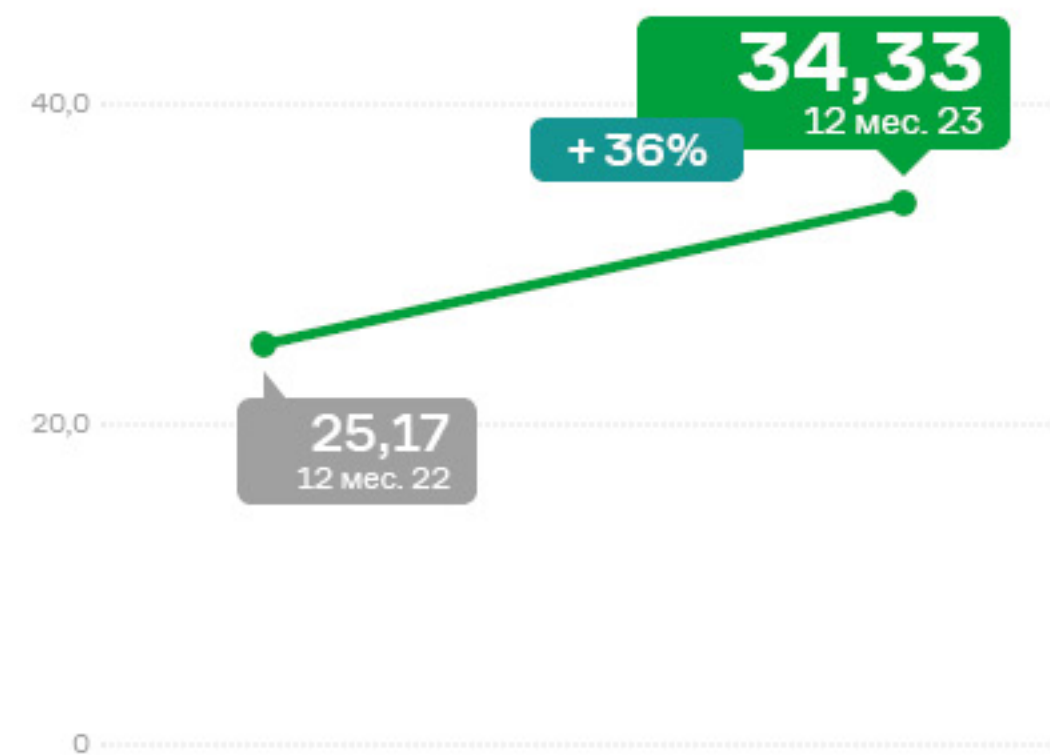
Основным сегментом, генерирующим наибольший вклад в оборот сервиса, продолжает оставаться направление B2C/Фулфилмент*, доля которого в общих заказах за последние 5 лет не опускается ниже 75%, а в отчетном периоде составила 77% или 84 млн шт.

* Доставка посылок от интернет-магазинов физическим лицам.

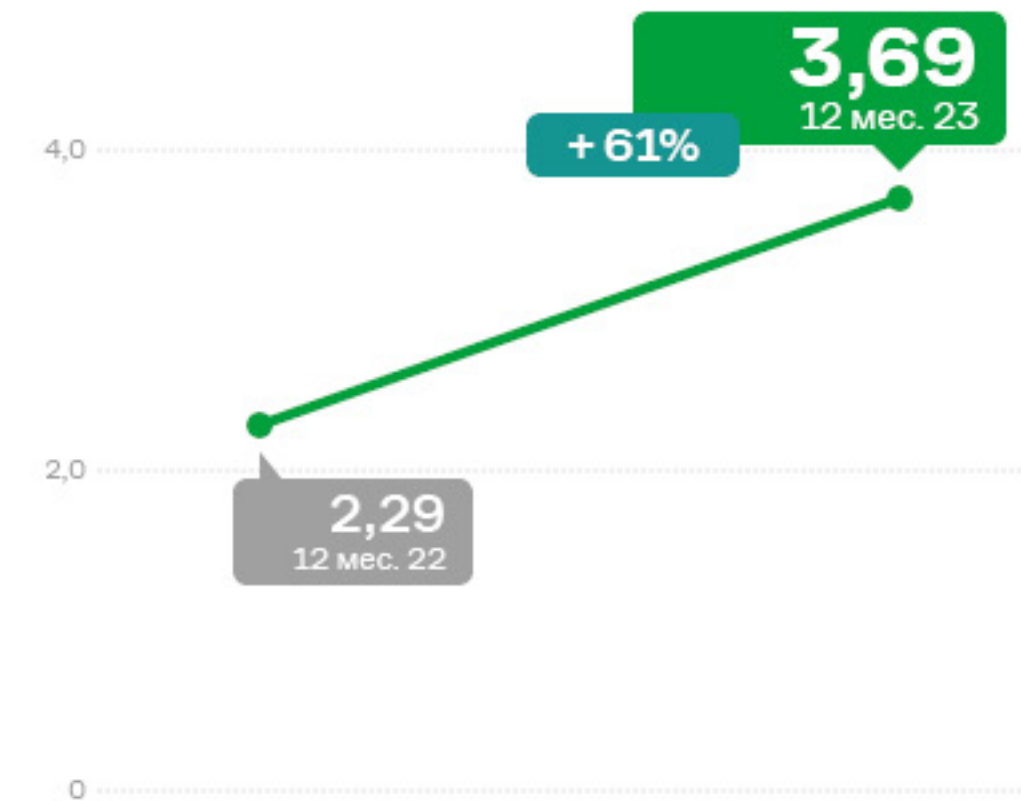
Ключевые финансовые показатели

12 мес. 23 | 12 мес. 22

Выручка млрд руб.



Операционная прибыль млн руб.



анализ
отчетности

4

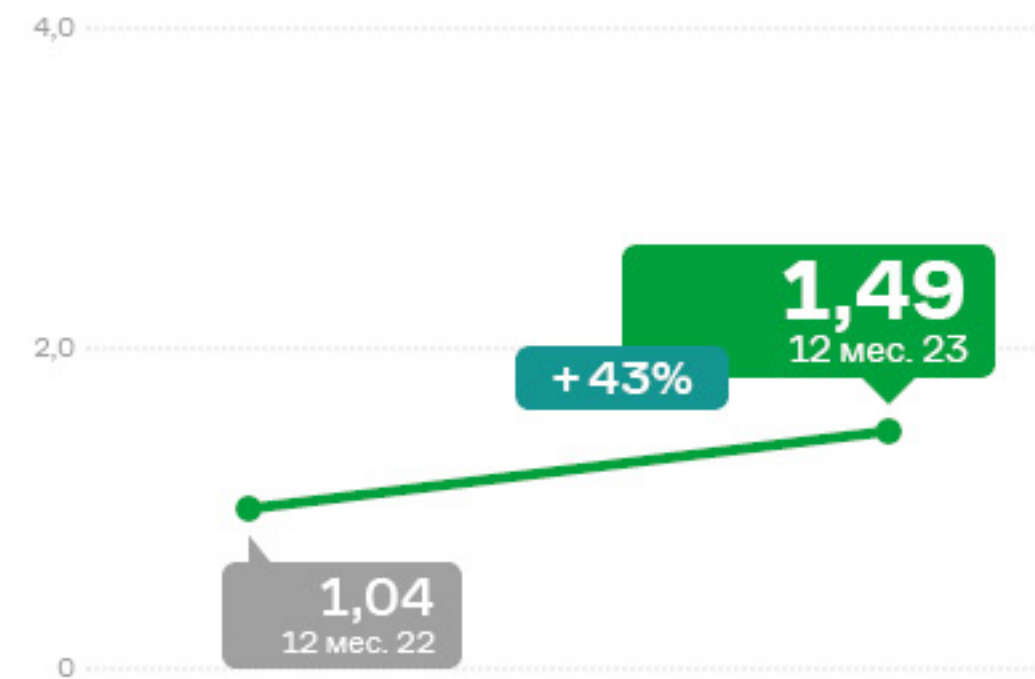
Ключевые финансовые показатели эмитента также продолжают демонстрировать высокую положительную динамику.

Выручка эмитента за 12 мес. 2023 года увеличилась на 36,4% к АППГ и зафиксирована на уровне 34 330,2 млн руб. Также уверенный рост демонстрируют все показатели прибыли: операционная и чистая прибыли увеличились на 61,1% и 43,2% соответственно по итогам 2023 г..

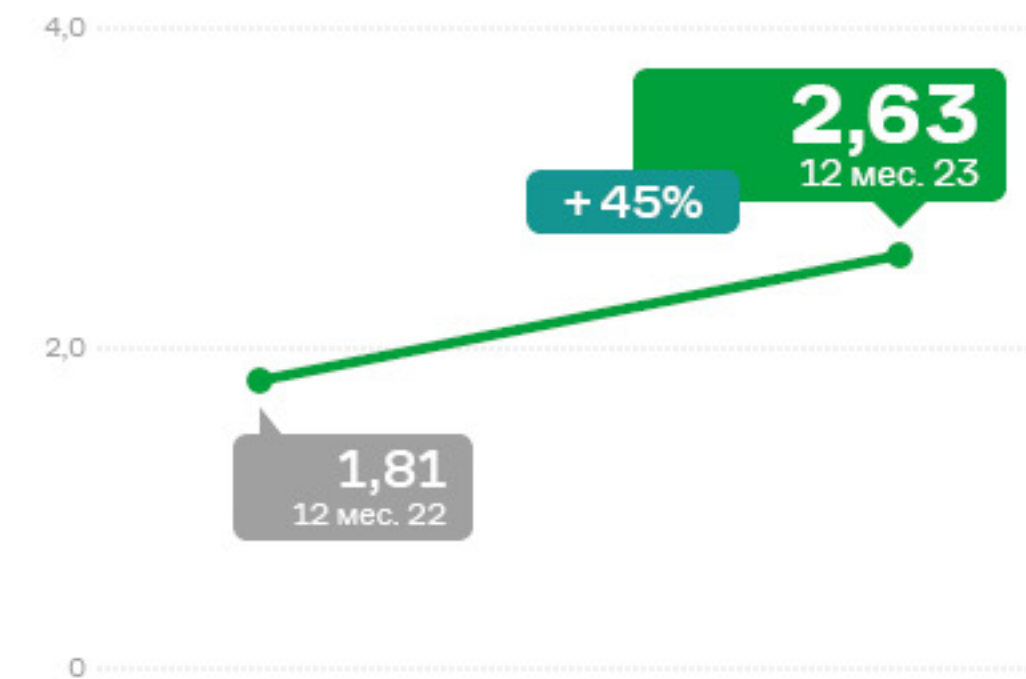
Ключевые финансовые показатели

12 мес. 23 | 12 мес. 22

Чистая прибыль
млрд руб.



ЕБИТ LTM
млн руб.



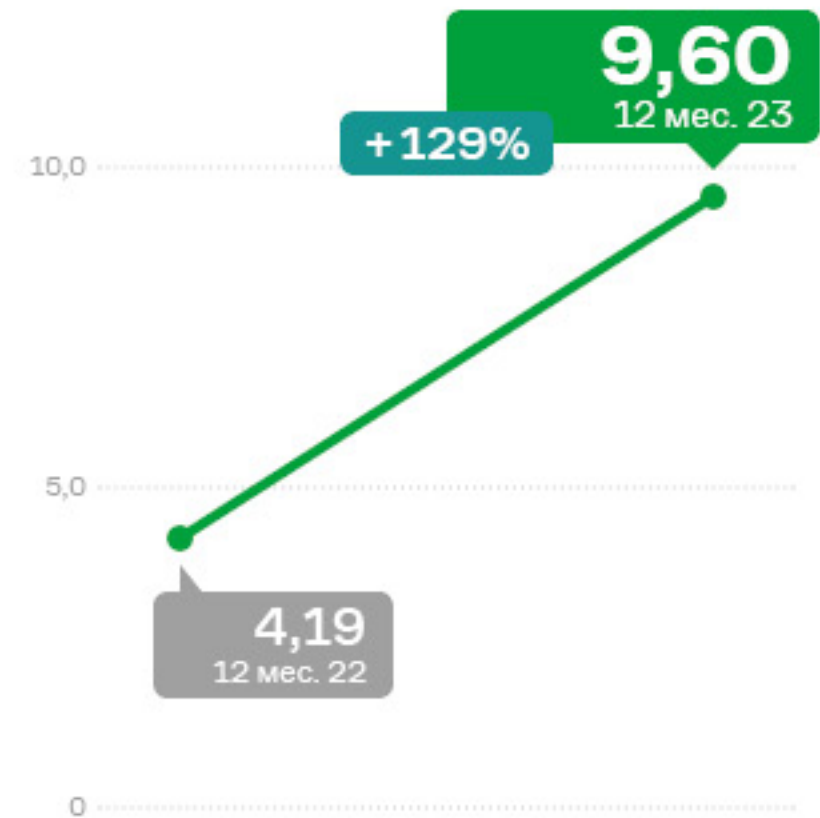
анализ
отчетности

5

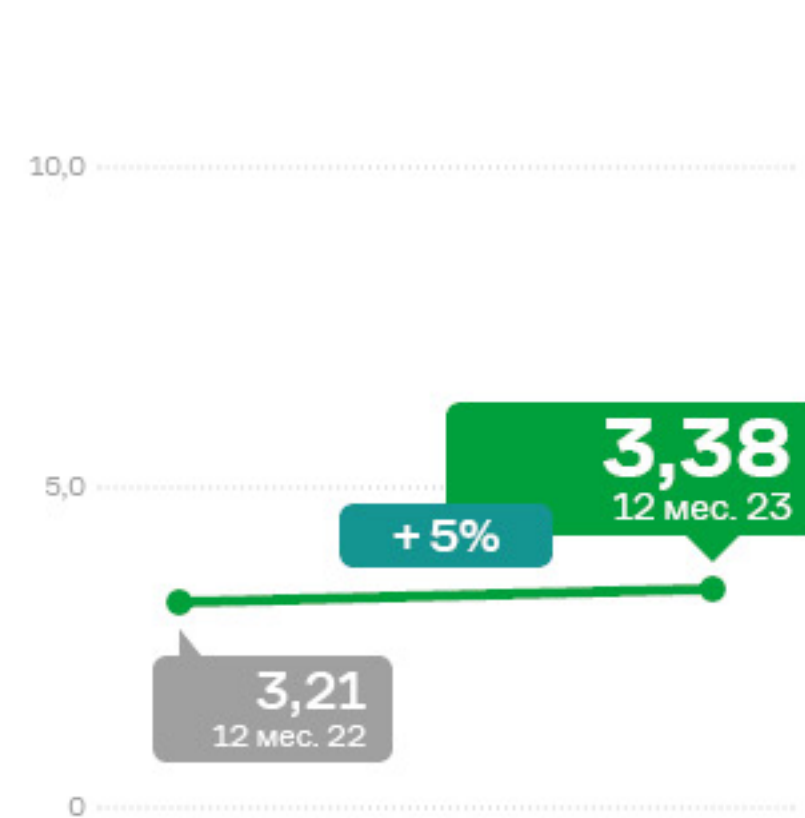
Ключевые статьи баланса

12 мес. 23 | 12 мес. 22

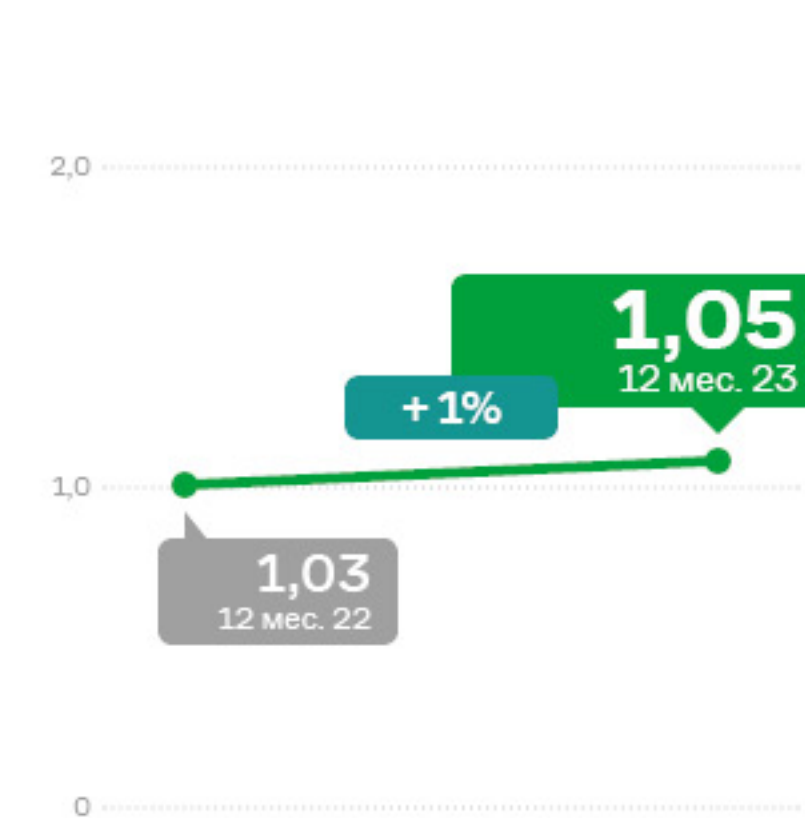
Основные средства млрд руб.



Собственный капитал млрд руб.



Финансовый долг млрд руб.



анализ
отчетности

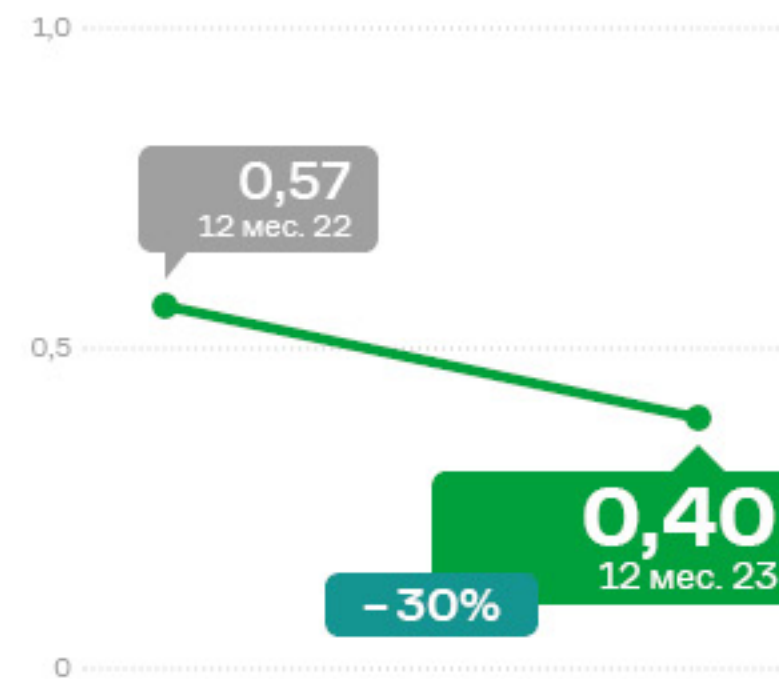
6

Основные статьи баланса продолжают показывать позитивную тенденцию: при несущественном росте величины финансового долга (на 1,4%) умеренно увеличился собственный капитал компании (на 5,3%) и составил 3 382,5 млн руб. В результате чего показатели долговой нагрузки продолжают находиться на своих исторических минимумах.

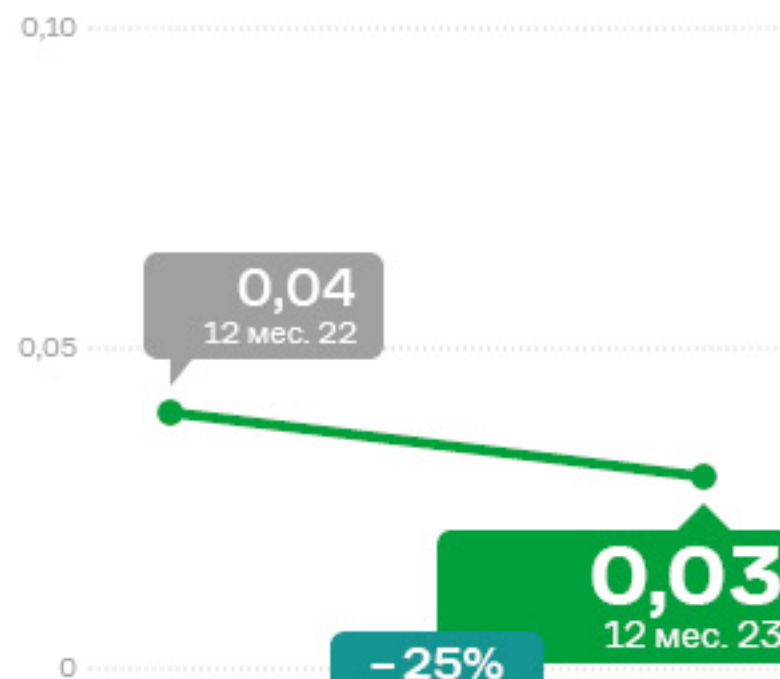
Показатели долговой нагрузки

12 мес. 23 | 12 мес. 22

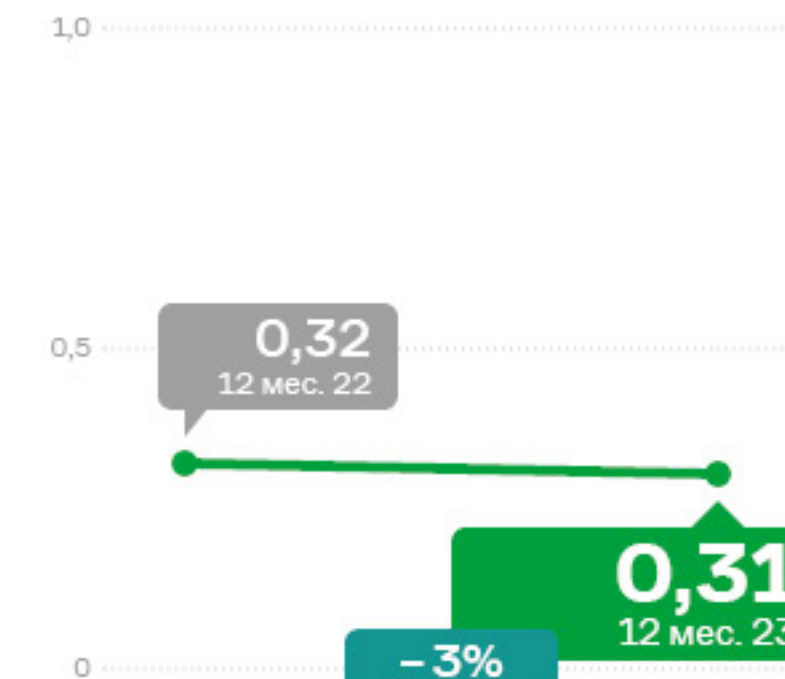
Финансовый долг/ЕБИТ LTM



Долг/Выручка LTM



Долг/Собственный капитал



анализ
отчетности

7

В 2023 году компания активно развивалась по многим направлениям:

Сеть партнеров эмитента: в 2023 году количество партнеров компании составило 3078, увеличившись на 769. Всего в 2023 году открыто 979 офисов «СДЭК», из них 774 — в России, 138 представительств в странах СНГ и 67 офисов в дальнем зарубежье. Общее количество территориальных управлений эмитента составило 28, из них 26 – в РФ, 1 в Китае и 1 в Казахстане.

Обработка отправлений: В 2023 г. посредством сервиса эмитента было совершено 109 069 577 отправлений. Компания «СДЭК» впервые в России внедрила роботизированную систему сортировки отправлений, емкостью до 4000 отправлений в час, увеличив производительность более чем на 30%.

Результаты работы по улучшению клиентского опыта: усилена ответственность компании за нарушение сроков доставки; срок рассмотрения претензий сократил-

ся на 30%, а количество жалоб по наиболее частым проблемам на ПВЗ (очереди, оплата СБП) уменьшилось в три раза.

Новые направления: запущен сервис CDEK recommerce (перепродажа восстановленной техники), CDEK Media (реклама на мониторах в пунктах выдачи заказов СДЭК) и cashback-сервис CDEK Bonus. Для партнеров компании запущен портал pfr.cdek.ru, а также служба маркетинговой поддержки новых офисов.



Юнисервис Капитал
Россия, 630099, Новосибирск,
ул. Романова, 28, 5 этаж

ОТДЕЛ ПО РАБОТЕ С КЛИЕНТАМИ

info@uscapital.ru
+7 (383) 349-57-76

ОТДЕЛ ПО СВЯЗЯМ С ОБЩЕСТВЕННОСТЬЮ

Артём Иванов
as@uscapital.ru
+7 (383) 349-57-76, доб. 209