



GLOBAL FACTORING NETWORK

G F N

Основные сведения о компании

ПОЛНОЕ НАИМЕНОВАНИЕ

Общество с ограниченной ответственностью «Глобал Факторинг Нетворк Рус»

МЕСТО НАХОЖДЕНИЯ (АДРЕС РЕГИСТРАЦИИ)

г. Москва, Хорошевское ш., д. 32А, эт. 1, пом. XII, ком. 10

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ ОФИС КОМПАНИИ

г. Екатеринбург, Ткачей, 23, оф. 1401

УСТАВНЫЙ КАПИТАЛ

2 000 000 рублей, полностью оплачен

СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ

91,4 млн руб. (на 30.09.2022г.)

ИНН 7714835008

ОГРН 1117746229861

КОЛИЧЕСТВО СОТРУДНИКОВ В ШТАТЕ

8

ОРГАНЫ УПРАВЛЕНИЯ: Общее собрание участников, Совет директоров, Кредитный комитет, ЕИО

СТРУКТУРА СОБСТВЕННОСТИ:

Примаченко Алексей Александрович - 67,549669%

Щедрина Лидия Федоровна - 32,450331%

КОНЕЧНЫЕ БЕНЕФИЦИАРЫ:

Примаченко Алексей Александрович - 67,5%

Щедрина Лидия Федоровна - 32,5%

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР

Примаченко Алексей Александрович

КОРПОРАТИВНЫЙ САЙТ

<https://www.factoring-network.ru/>

ТЕКУЩИЕ СУДЕБНЫЕ СПОРЫ в качестве ответчика:

Отсутствуют

ВХОЖДЕНИЕ В ПЕРИМЕТР ХОЛДИНГА:

Нет

СРОК ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:

11 лет

ОСНОВНЫЕ КОНКУРЕНТЫ:

ПРАЙМ, Русская факторинговая компания, Факторинг ПЛЮС

Факторинг, это

услуга для производителей и поставщиков, которые продают товары с отсрочкой платежа.

Производители обращаются к факторам – специальным факторинговым компаниям, которые выкупают требования по оплате на себя с дисконтом.

Процедура:

1. Заключение договора факторинга
2. Отгрузка товаров и подтверждение факта поставки
3. Финансирование поставщика
4. Оплата поставок дебитором в адрес фактора

В сделке участвуют

КЛИЕНТ

поставщик

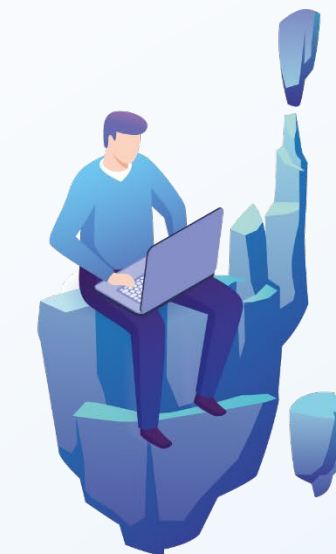
Продает товар или услугу под отсроченный платеж.



ДЕБИТОР

покупатель

Покупает товар или услуги под отсроченный платеж.



ФАКТОР

покрывает дебиторскую задолженность под небольшой процент.

Основной вид деятельности

ЦИФРОВОЙ ОТКРЫТЫЙ ФАКТОРИНГ с регрессом

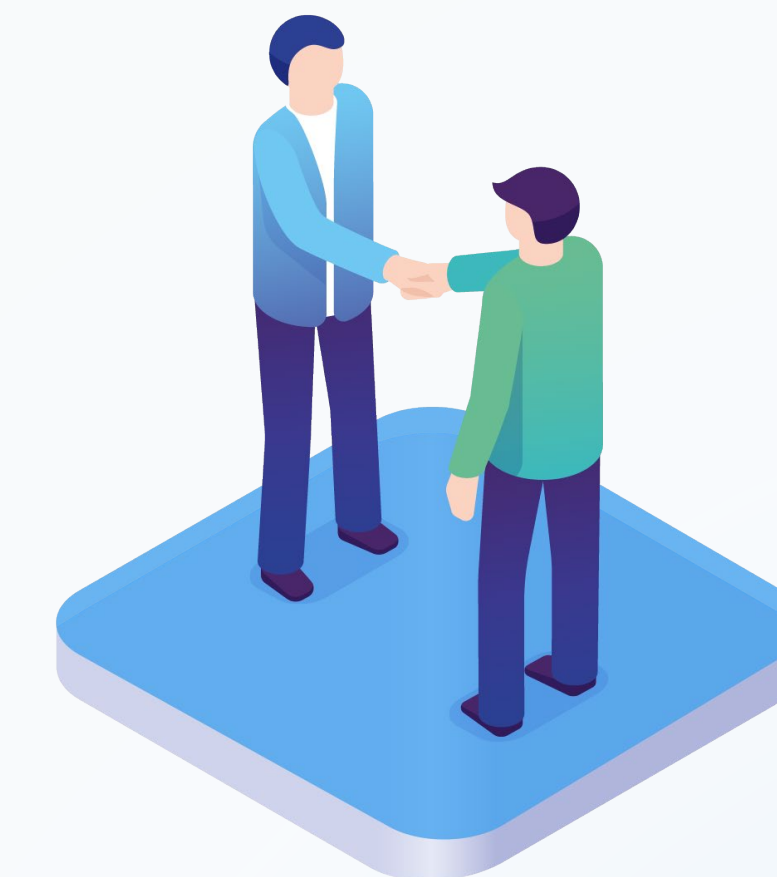
Global Factoring Network предлагает своим клиентам комплексные решения в сфере финансирования оборотного капитала под уступку прав денежных требований, страхования риска неплатежа и управления дебиторской задолженностью.

ФИНАНСИРОВАНИЕ с регрессом

Наиболее популярный способ финансирования с целью управления поставками и денежными потоками без ожидания оплаты от дебиторов

ФИНАНСИРОВАНИЕ без регресса

Клиент может сразу получить оплату суммы поставки товара и полностью застраховаться от риска неплатежа



УПРАВЛЕНИЕ дебиторской задолженностью

Компания берет на себя работу с дебиторской задолженностью, помогая клиенту максимизировать свою прибыль

Топ-менеджмент компании



Примаченко Алексей Александрович

Управляющий партнер

Биография (предыдущие места работы)
Альфа-Банк, ВУЗ-банк, Связной Банк, Промсвязьбанк, Факторинговая компания "РОСТ"

Новоселова Юлия Сергеевна

Заместитель генерального директора - Руководитель по работе с клиентами

Биография (предыдущие места работы)
СКБ-Банк, Факторинговая компания "РОСТ"

Фофанов Геннадий Витальевич

Директор по инвестиционному развитию и стратегическим коммуникациям

Биография (предыдущие места работы)
Уралвнешторгбанк, УРСА Банк, МДМ-банк, Солид Банк

Мельников Константин Викторович

Руководитель СЭБ

Биография (предыдущие места работы)
Национальная Факторинговая Компания, Факторинговая компания ФИНМЕТРОН, Органы МВД

Шустов Александр Александрович

Советник генерального директора - Руководитель Блока Риски

Биография (предыдущие места работы)
Сбербанк, ВУЗ-банк, Первоуральскбанк, УралЛизинг

Мезенцева Гульнара Нурисламовна

Руководитель направления по сопровождению факторинговых операций

Биография (предыдущие места работы)
Факторинговая компания "ЛАЙФ"

Любушкина Надежда Владимировна

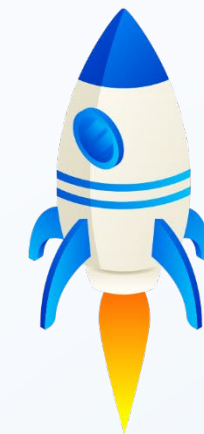
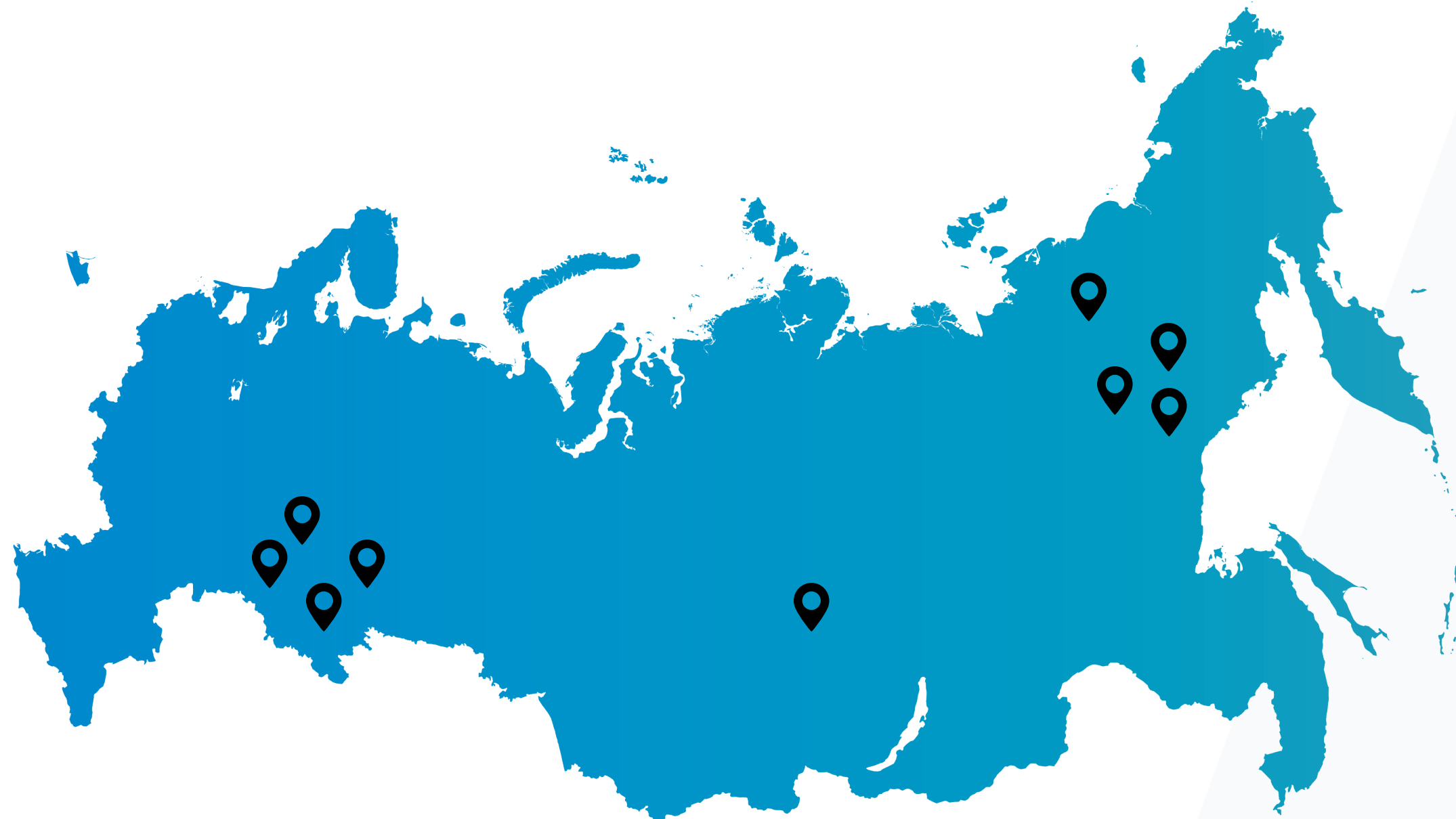
Руководитель направления АУДЗ и ПОДФТ

Биография (предыдущие места работы)
РКЦ ГУ Банка России, Сбербанк

География бизнеса

В соответствии с законодательством РФ ООО "ГЛОБАЛ ФАКТОРИНГ НЕТВОРК РУС" официально постановлена на онлайн-учет в [Росфинмониторинге](#).

В основном Компания специализируется на работе с развивающимися региональными Компаниями-Производителями и Торговыми Компаниями из сегмента Среднего Корпоративного Бизнеса и МСБ (Урал, Сибирь, Поволжье, Татарстан, Башкортостан и Дальний Восток).



24.08.2015 г.

Дата первой факторинговой сделки

Август 2015 г

активная деятельность в регионах РФ

2011 г

Компания зарегистрирована

Крупнейшие контрагенты

В данный момент ООО "ГЛОБАЛ ФАКТОРИНГ НЕТВОРК РУС" работает с рядом федеральных торговых сетей и региональными торговыми сетями Урала, Сибири и Дальнего Востока



Компания имеет практику взаимодействия с широким кругом ведущих компаний на рынке РФ, в том числе таких, как



Также Компания активно работает с Дебиторами, которые являются крупными и средними производителями, оптовыми дистрибьюторами и с индивидуальными предпринимателями.

Достижения компании

Результаты компании
«Глобал Факторинг Нетворк Рус»,
начиная с 2015 года:

10.2

МЛРД РУБЛЕЙ

объем выплаченного
финансирования

54

ТЫС. ПОСТАВОК

профинансировано



ФАКТОРИНГОВЫХ
КОМПАНИЙ
РОССИИ*



ФАКТОРИНГОВЫХ
КОМПАНИЙ ПО СДЕЛКАМ
С МСБ*

*Рэнкинг Ассоциации факторинговых компаний

ПЕРВЫЙ СРЕДИ ФАКТОРОВ GLOBAL FACTORING NETWORK ПОЛУЧИЛ РЕЙТИНГ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ

В ИЮЛЕ 2020 ГОДА

25 июня 2021 года рейтинговое агентство «Эксперт РА» подтвердило рейтинг кредитоспособности факторинговой компании ГЛОБАЛ ФАКТОРИНГ НЕТВОРК РУС на уровне ruB со стабильным прогнозом.

Рейтинг обусловлен высокой эффективностью бизнеса, удовлетворительными качеством факторингового портфеля и уровнем корпоративного управления, слабыми рыночными позициями на федеральном факторинговом рынке и достаточностью капитала, а также приемлемой ликвидной позицией.

Expert | РЕЙТИНГОВОЕ
АГЕНТСТВО

ruB
ПРОГНОЗ
«СТАБИЛЬНЫЙ»

Порядок принятия решений

Несколько этапов работы с клиентами



Оценка клиента

При приеме нового клиент на обслуживание:

- компания осуществляет очную оценку клиента (выезд);
- проводит полную проверку поставок и оплат;
- применяет скоринговые модели.

Оценка вероятности дефолта происходит на старте общения с клиентом. По каждому из клиентов есть поручительства от бенефициарного владельца.

Ежедневное взаимодействие

с действующими клиентами:

- регулярная проверка деятельности (отгрузок);
- сверки;
- еженедельный мониторинг задолженности;
- проверка деятельности (отгрузок).

Кредитная политика

- Для принятия решений разработана строго регламентированная кредитная политика.
- Приняты принципы установления лимитов, в которых указаны стоп факторы по риску. Принципы установления лимита идут по специальным формулам в зависимости от отрасли (ориентировочно - средняя 2-х месячная выручка минус краткосрочные кредиты и займы).
- Решения принимаются исключительно в рамках политики и в рамках расчетов.
- Отклонения могут возникать только по решению собрания участников (право вето на кредитном комитете имеет Служба Безопасности).

Порядок принятия решений

В случае возникновения задолженности



За 3 дня

до наступления задолженности и в день задолженности, компания высылает напоминание (далее ежедневно).

5 дней

если просрочка прошла 5 рабочих дней, то компания формирует письмо-претензию с описанием обязательной перспективы обращения в суд на 31 день просрочки.

на 6 рабочий день

подключается Служба Безопасности:

- выезд (коммуникации);
- досудебная работа с Клиентом;
- вся информация документируется, берется письменное подтверждение от Клиента с обязательствами.

после 15 дня

останавливается финансирование по всем Дебиторам клиента (при текущей задолженности по одному).

на 31 день

формируется судебный иск (после передачи дела в суд, активная работа по урегулированию заложенности с клиентом не останавливается).

Портрет клиента, дебитора

Дебитор

- Выручка - не менее 360 млн руб. за прошлый отчетный год;
- Срок деятельности компании более одного года.

Клиент

- Устойчивое региональное предприятие МСП;
- Выручка от 200 млн до 1,5 млрд рублей в год;
- Это компании, которые умеют гибко реагировать на изменяющуюся среду, не находятся в режиме стагнации, постоянно развиваются, смотрят на новые рынки.



3%

Уровень дефолтов в бизнес-модели факторинга.

6-7%

Среднерыночный уровень дефолта

2,73%

Глобал Факторинг Нетворк Рус
– NPL* 180+ = 1,86%. NPL 60+ = 2,73%

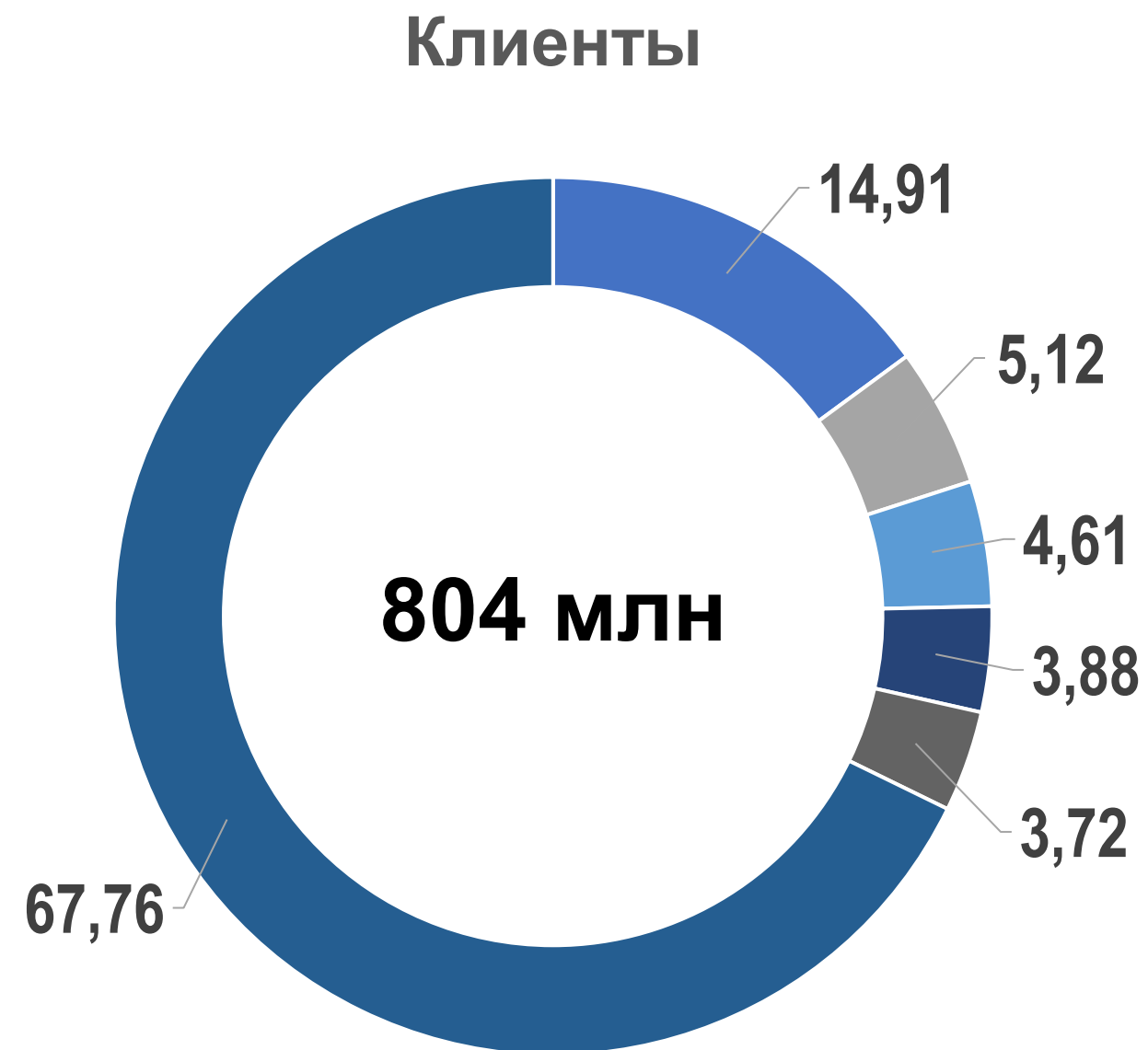
NPL* (англ. Non-performing loan, дословно — «неработающая ссуда»), отражающим суммарную величину срочной и просроченной задолженности в кредитном портфеле (может подразделяться по срокам)

Портрет клиента, дебитора

Стоп-факторы

- Строительная отрасль (поставка строительных материалов на непубличных Дебиторов);
- металлопрокатная отрасль (поставка металлопроката на непубличных Дебиторов);
- Автодорожная отрасль (поставка строительных материалов для возведения дорожного полотна);
- Сельскохозяйственная отрасль (за исключением случаев, когда Поставщик является трейдером или производителем, а Дебитор – также производитель или сетевой ритейлер);
- Драгоценные камни и металлы;
- Поставщики с государственным участием (МУП, ГУП и т.д.);
- Покупатели, работающие по франчайзингу с Поставщиками.

Структура дебиторов и кредиторов



от 3,72% до 14,91%

Доли крупных клиентов
распределены

на 67,76%

приходится не более 2% на
одного клиента

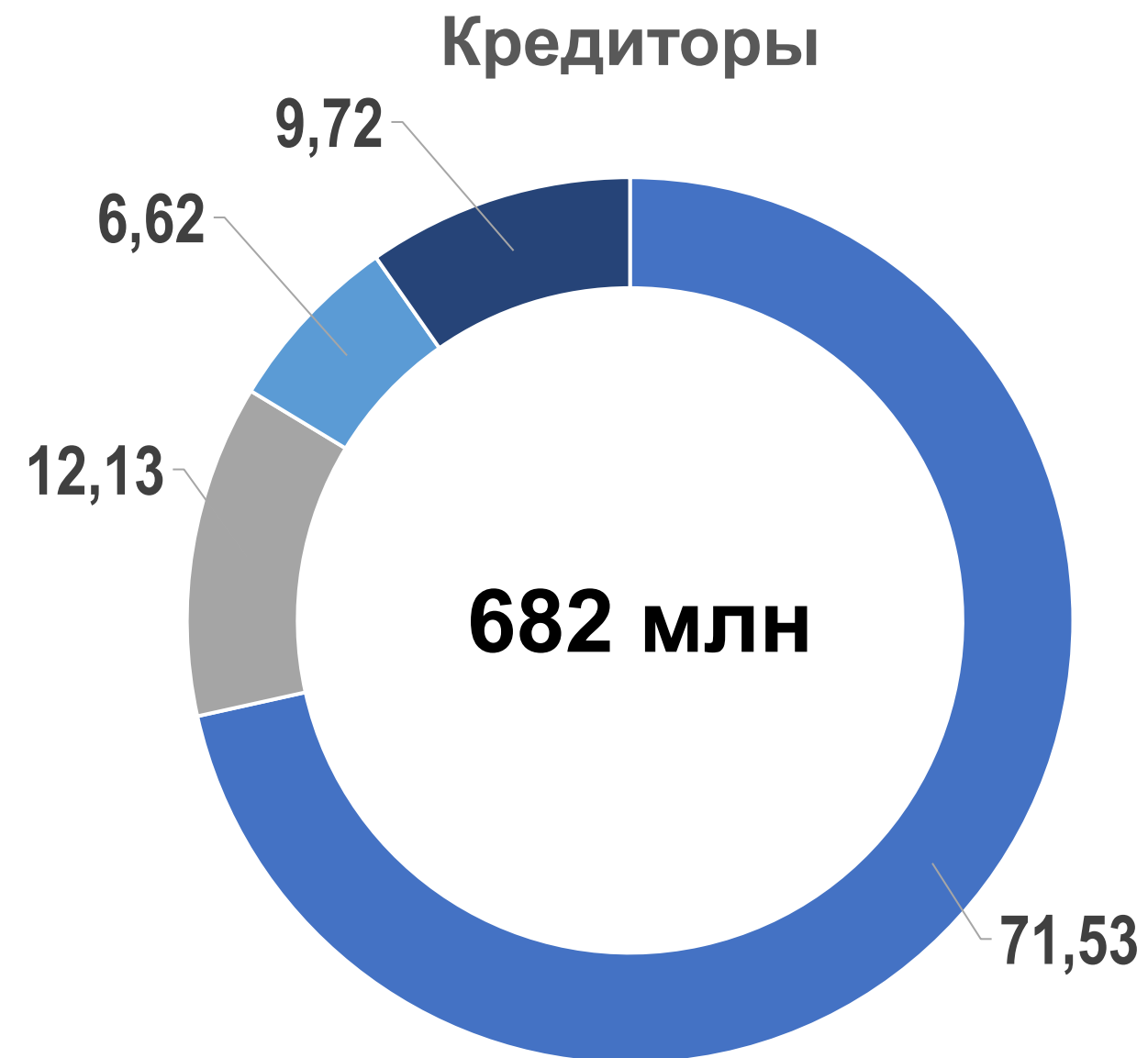
65

общее кол-во активных
клиентов

> 40%

Дебиторской задолженности застраховано
ведущими страховыми компаниями

Структура дебиторов и кредиторов



- **71,53%** - 8 выпусков облигаций, с дюрацией 0,32-2,65 года
- **6,62%** - банки;
- **12,13%** - краудлендинг;
- **9,72%** - краткосрочные займы.

На компанию открыты кредитные лимиты:

100
млн руб.

АО «Солид Банк»

100
млн руб.

АО «Джей Энд Ти Банк»

Финансовое положение компании

Показатели, тыс. рублей	31.12.19	31.12.20	31.12.21	30.09.22
Валюта баланса	459 479	586 216	802 292	860 689
Основные средства	-	-	-	-
Собственный капитал	20 013	53 842	83 425	91 446
Запасы	14	-	-	-
Финансовые вложения	433 334	522 746	763 826	804 002
долгосрочные	-	-	-	-
краткосрочные	433 334	522 746	763 826	804 002
Дебиторская задолженность	8 091	36 534	32 025	25 703
Кредиторская задолженность	4 242	6 753	10 070	9 876
Финансовый долг	435 224	525 622	708 797	755 577
долгосрочный	385 224	475 622	558 500	540 500
краткосрочный	50 000	50 000	150 297	215 077
Денежные средства	12 103	17 232	6 415	23 873
Выручка	1 253 780	1 121 443	1 276 200	1 076 941
Валовая прибыль	61 705	54 217	73 398	75 695
Прибыль до налогов	6 259	10 245	15 104	10 027
Проценты к уплате	34 760	17 595	34 305	39 840
Проценты к получению	-	-	-	-
Чистая прибыль	4 762	8 829	12 083	8 021
ЕВІТ	40 774	28 473	49 409	49 867
Debt/Equity	21,95	9,88	8,61	8,41

Стратегия и планы развития компании на 2022-2025гг

➤ Консервативный сценарий

	2022	2023	2024	2025
Целевой клиентский портфель	900	1 000	1 100	1 200
Выручка без НДС, млн руб.	1 500	1 800	2 100	2 500
Чистая прибыль, млн руб.	15	20	26	34



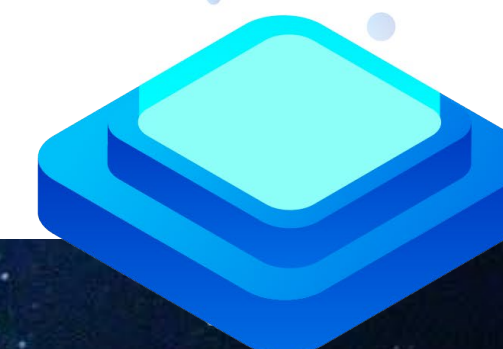
➤ Масштабирование текущих стратегий и инфраструктуры

В настоящий момент происходит кратный рост рынка факторинга. Например, это утверждается в аналитическом исследовании Ассоциации факторинговых компаний.

В своем рыночном сегменте компания «Глобал Факторинг Нетворк Рус» чувствует себя уверенно, поэтому основной задачей на ближайшие 3 года является увеличение факторингового портфеля.

Действующая инфраструктура и внутренние процессы уже сейчас позволяют обслужить этот рост с небольшими доработками и несущественным увеличением штата сотрудников.

РОСТ ПОРТФЕЛЯ



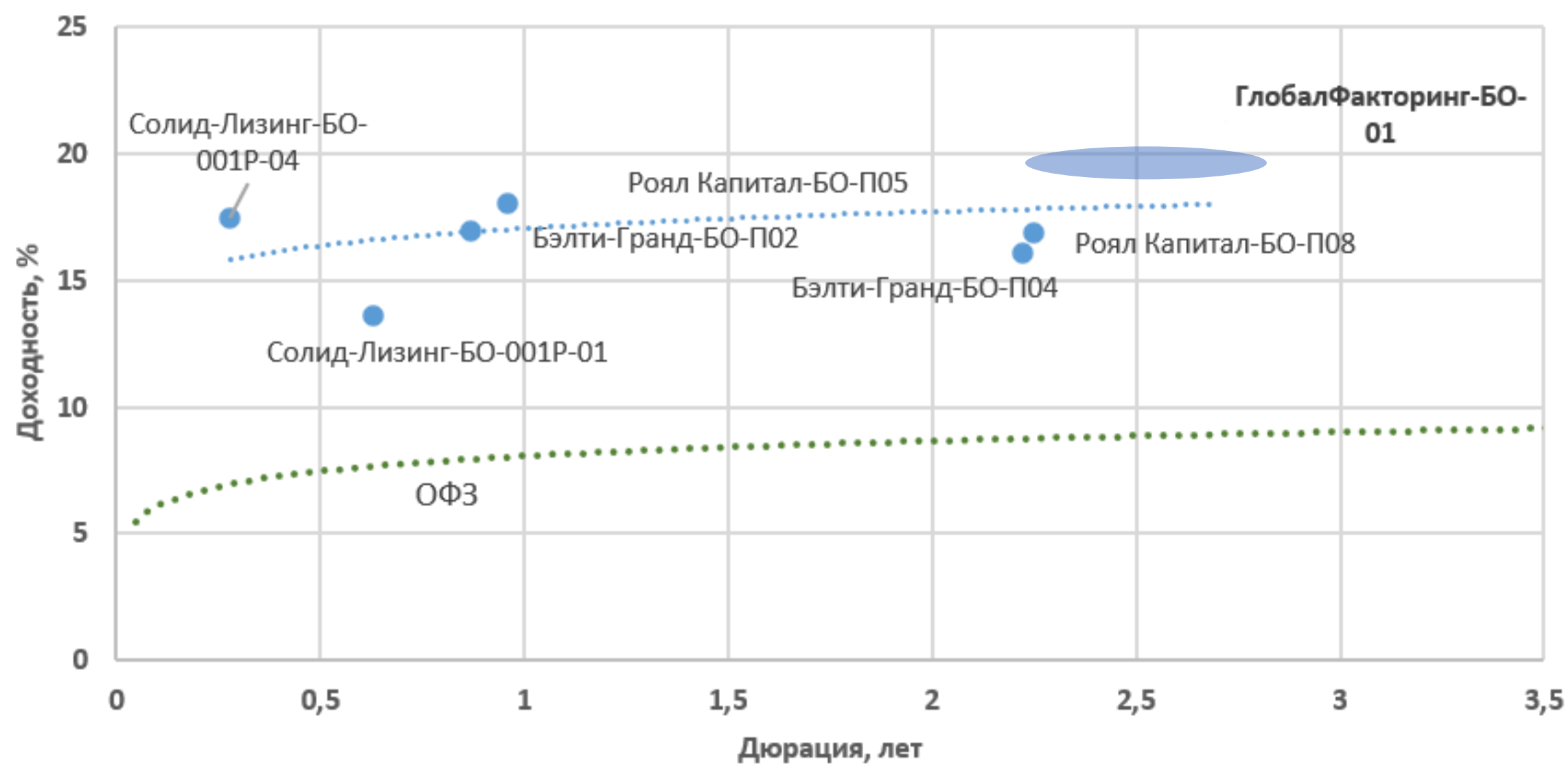
Факторы инвестиционной привлекательности

- Растущая отрасль. Текущий объем рынка составляет 1,5 трлн руб. Планируемый рост до 5 трлн руб. в течении 5 лет (по данным АФК).
- Компания финансирует потребительский сектор и региональные МСП компании из растущих отраслей.
- Высокий профессиональный опыт сотрудников. Собственник с 2004 года в факторинговом бизнесе.
- Компании активно работает 7 лет на рынке. 4 года выпускает и обслуживает облигации.
- Капитал сформирован за счет денежных средств участников и чистой прибыли.
- Приемлемый показатель соотношения заемного и собственного капитала компании по итогам 9 мес. 2022 – 8,41.
- Низкая дефолтность и высокое качество портфеля. Лимит на одного заёмщика в среднем - 11,2 млн руб.
- Высокая оборачиваемость активов (68 дней оборачиваемость портфеля).
- Прозрачная структура собственности.
- ФинТех компания, обладающая собственной онлайн платформой, позволяющей проактивно отвечать на новые запросы рынка и оптимизировать расходы.



Карта рынка

Эмитент, показатели за 2021г.	Активы, млн руб	Капитал, млн руб	Выручка, млн руб	Чист. приб., млн руб	Капитал / активы, %	Рейтинги
ООО «Глобал Факторинг Нетворк Рус»	802,3	83,4	1 276,2	12,1	10,4%	ruB (Эксперт РА)
ООО "Солид-Лизинг"	1 768,3	203,6	488,2	21,1	11,5%	ruB- (Эксперт РА)
ООО "БЭЛТИ-ГРАНД"	1 910,5	265,6	852,0	11,7	13,9%	нет
ООО "Роял Капитал"	481,3	68,7	319,6	8,1	14,3%	BB+ ru (НРА)



Цели и параметры эмиссии

Объем ПБО	1 000 000 000 рублей
Выпуск	100 000 000 рублей
Срок обращения	3 года
Оферта	-
Купонный период	ежемесячно
Амортизация	со 2 года по 5% ежемесячно
Дюрация	2,5 года
Ставка купона	определится позднее
Уровень листинга	третий
Код эмитента	00381-R
Цель эмиссии	финансирование новых сделок, увеличение факторингового портфеля
Организатор размещения	АО «ИК «РИКОМ-ТРАСТ»
ПБО	ООО «Регион-Финанс»
Круг инвесторов	неограниченный
Рейтинг (рейтинг/агентство/дата релиза) * указать все рейтинги	«ruB» со стабильным прогнозом от «Эксперт РА», подтвержден 06.06.2022 г.
Аудитор (по РСБУ и МСФО)	по РСБУ – ООО Аудиторская и консалтинговая фирма «Финансово-промышленный аудит» МСФО нет
МСП (да/нет)	да
Сектор Роста (да/нет)	нет

Спасибо за внимание!



G F N

www.factoring-network.ru

info@factoring-network.ru

8-800-775-69-70

Адреса офисов компании:

г. Москва, Хорошевское ш., д. 32А, эт. 1, пом. XII, ком. 10

г. Екатеринбург, Ткачей, 23, оф. 1401